

HERZLICH WILLKOMMEN!

Karl Bürkle Versicherungsmanagement

Liebe Leserin, lieber Leser,

Kompetenz, Zuverlässigkeit und Vertrauen - dafür steht das Karl Bürkle Versicherungsmanagement seit vielen Jahren. Bei allem was wir tun, stehen die Interessen unserer Mandanten im Vordergrund. Als Versicherungsmakler sind wir unabhängig und eigenständig.

In einer Zeit des Wandels und der Veränderung ist es wichtig, mit Entwicklungen Schritt zu halten, sich den Herausforderungen der modernen Welt zu stellen und eine vorausschauende Geschäftspolitik zu betreiben. Daher können Sie von uns jederzeit moderne und marktkonforme Versicherungslösungen erwarten.

Blättern Sie durch und erfahren Sie mehr über unsere Dienstleistungen!



Karl-Ulrich Bürkle

„Jeder Einzelne bringt sich mit seinen individuellen und fachlichen Fähigkeiten ein. Und dies bereits seit 1928.“

Axel Schlittenhardt

„Unsere Mandanten sind Mittelständler und brauchen einen Partner der sie versteht und ihre Sprache spricht.“

Klaus Hammann

„Entscheidend ist nicht nur was wir tun, sondern wie wir es tun. Wir sind verbindlich und kalkulierbar.“



**„Es kommt nicht darauf an, die Zukunft voraus-
zusehen, sondern auf die Zukunft vorbereitet zu
sein.“**

Perikles

**Das Gefährliche am Risiko ist nicht das Risiko
selbst, sondern wie man mit ihm umgeht.**



Schritt für Schritt in eine gemeinsame Zukunft

1. Schritt

Das Erstgespräch

Steht im Zeichen des Kennenlernens. Wir informieren Sie über unseren unabhängigen Status und welche Vorteile Sie durch die Zusammenarbeit mit der Karl Bürkle GmbH + Co. KG haben. Ihre Vorstellungen von einer zukünftigen Kooperation stehen dabei im Mittelpunkt.

2. Schritt

Aufnahme und Analyse der IST-Situation

Dabei erfassen wir Ihre bereits bestehenden Versicherungsverträge, machen uns mit Ihren Verwaltungs-, Produktions- und Vertriebsprozessen vertraut und besichtigen Ihr Unternehmen. Als Nächstes prüfen und bewerten unsere Experten die bestehenden Deckungskonzepte auf deren Versicherungsumfang, mögliche Haftungslücken und Preis-/Leistungsverhältnis. Schon hier führen wir einen Vergleich mit den im Versicherungsmarkt vorhandenen Angeboten durch oder entwickeln eigenständige Lösungen speziell für Ihr Unternehmen.



3. Schritt

Konzeptvorstellung und Umsetzung

Bei diesem gemeinsamen Termin präsentieren wir Ihnen unsere Ideen zur Optimierung Ihres Versicherungsportfolios. Anschließend treffen Sie auf der Basis unserer Vorschläge die Entscheidung einer zukünftigen Zusammenarbeit. Diese wird durch Unterzeichnung des Maklermandates dokumentiert. Danach setzen wir die verabschiedeten Versicherungslösungen mit den bisherigen oder auch neuen Versicherern für Sie um.

4. Schritt

Langfristige Betreuung

Unser Ziel ist es Ihnen langfristig und zuverlässig in allen Versicherungsfragen zur Seite zu stehen. Wir begleiten Sie in Ihrer unternehmerischen Entwicklung und passen dabei Ihre Verträge den neuen Gegebenheiten an.

Zu unseren Dienstleistungen zählen unter anderem ein Vertrags- und Schadenmanagement, sowie eine regelmäßige Bestandsbewertung und Bedarfsanalyse Ihres Versicherungsportfolios.

BEISPIELE AUS DER PRAXIS

Wann sollte man eine Versicherung haben?

Angebliche Umweltverschmutzung

Ein Unternehmer wirft einer benachbarten Firma vor, verschmutztes Abwasser in die Kanalisation einzuleiten und erstattet Anzeige. Der Staatsanwalt ermittelt. Die beschuldigte Firma benötigt einen Sachverständigen, um die Wasserqualität ermitteln zu lassen. Die Ergebnisse der Wasserproben beweisen die Unschuld des Unternehmers.

Der **Spezial-Straf-Rechtsschutz** trägt die Kosten für den Sachverständigen und das Verfahren.

Schwerwiegende Fehlentscheidung

Der Geschäftsführer einer kleinen Druckerei hatte den Auftrag einer italienischen Möbelfirma erhalten 30.000 Kataloge zu drucken. Auftragswert 90.000 Euro. Die Firma lieferte termingerecht und stellte die Rechnung. Vier Monate später war die Möbelfirma insolvent. Bezahlt hatte sie keinen Cent. Für die Gesellschafter der Druckerei stand fest, dass der verantwortliche Geschäftsführer die Bonität und Zahlungsfähigkeit des Kunden nicht ausreichend geprüft hatte. Sie forderten Schadenersatz von Ihm. Es stellte sich heraus, dass der Geschäftsführer den Auftraggeber nur sehr oberflächlich überprüft hat und er seine Pflichten deshalb fahrlässig verletzt hatte. Die sogenannte **D&O Versicherung** tritt hier ein.

Brandschaden

Infolge eines technischen Defekts in der Heizung eines Galvanikbeckens kommt es zu einem Brand in der Produktionshalle. Obwohl die Feuerwehr schnell zur Stelle war und den Brand löschen konnte, fällt die Galvanik für einige Monate aus. Der hierdurch entstandene Ausfallschaden und die Mehrkosten durch Lohn-Galvanik werden von der **Betriebsunterbrechungsversicherung** übernommen.



FÜR JEDE BRANCHE

die richtige Versicherungslösung



DIE FRAGEN

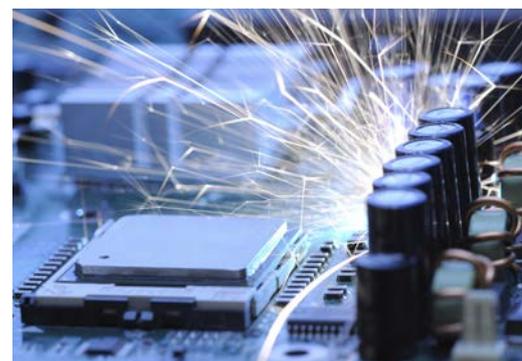
zum Schadenmanagement

Der Wert eines Versicherungsmaklers zeigt sich im Schadenfall.

Schäden treten in aller Regel plötzlich und nicht vorhersehbar ein und passieren immer dann, wenn sie keiner „gebrauchen“ kann. Zudem häufen sich die Klagen über eine schleppe Schadenregulierung. Dies kann zu einer Gefährdung der Marktposition und zu Liquiditätsengpässen führen. Im schlimmsten Fall ist die Existenz des Unternehmens bedroht. Der Schadenfall ist eine Kostenposition beim Versicherer, der unter Umständen kritisch hinterfragt wird.

Bei einem Großschaden werden die meisten Fehler in den ersten Stunden und Tagen begangen. Unternehmensabläufe werden durcheinander geworfen, wichtige Entscheidungen sind ad hoc zu treffen und wichtige Fragen sind zu beantworten.

- ▶ Welche Erstmaßnahmen zur Schadenminderung und zum Wiederaufbau der Produktion sind notwendig?
- ▶ Welche Sachverständigen sind zu beauftragen, um schnell ein fundiertes Gutachten zu erhalten?
- ▶ Sind alle Sicherheitsvorschriften und Obliegenheiten eingehalten?
- ▶ Werden dem Unternehmen zu Recht Pflichtverletzungen vorgehalten?
- ▶ Wie ist der ersatzpflichtige Schaden zu berechnen?



DIE ANTWORT

unser Schadenmanagement

Im Schadenfall steuern wir aktiv die notwendigen Prozesse

- ▶ Sofortige Präsenz bei Großschäden und Abstimmung aller notwendigen Erstmaßnahmen.
- ▶ Unabhängige Ermittlung des Schadens mit erfahrenen Gutachtern.
- ▶ Sicherung der Rechtsposition durch Kooperation mit Fachanwälten.
- ▶ Schnellstmögliche Wiederherstellung des Geschäftsbetriebs.
- ▶ Sicherung der Liquidität.
- ▶ Aktive Verhandlungen mit den Versicherern und Gutachtern.
- ▶ Prüfung der Schadenunterlagen und Überwachung der Zahlungsflüsse.

Unser Ziel ist es, Schäden schneller und erfolgreicher für unsere Mandanten abzuwickeln. Nutzen Sie unsere umfassenden Erfahrungen aus zahlreichen Großschäden. Unter anderem aus den Bereichen Sachschaden, Betriebsunterbrechung, Betriebs- oder Produkthaftung, Rückrufkosten, KFZ, Transport oder Valoren. Wir kennen die Besonderheiten der jeweiligen Schäden in den unterschiedlichen Branchen genau.

Die Abwicklungen von Versicherungsschäden ist ein wesentlicher Bestandteil unseres professionellen Versicherungsmanagements.



WIR STEHEN FÜR QUALITÄT

Qualität die sich bezahlt macht

ISO Zertifizierung

Um den Ansprüchen gegenüber unseren Kunden gerecht zu werden sind strukturierte Arbeitsabläufe eine Grundvoraussetzung. Daher halten wir uns an die Anforderungen der DIN ISO 9001 für ein professionelles Qualitätsmanagement. Die Einhaltung dieser Standards wird jährlich von einem externen Dienstleister überprüft. Gerne können Sie sich das Zertifikat auf unserer Homepage ansehen.



Mitglied im VDVM

Wir sind Mitglied im Verband Deutscher Versicherungsmakler e.V. Der VDVM ist der größte Verband für Versicherungsmakler in Deutschland und stellt hohe Anforderungen an seine Mitglieder. Neben den fachlichen Qualifikationen zählt auch Seriosität zu den wichtigen Standpunkten des VDVM. Die Mitgliedschaft in diesem Verband ist ein Zeichen von Qualität und Können des Maklers. Die Anforderungen im Einzelnen können Sie im Internet unter www.vdvm.de nachlesen.



VEMA Partner

Die Versicherungs-Makler-Genossenschaft e.G. ist eine Organisation, welche von über 2.000 unabhängigen Maklerbetrieben mit mehr als 10.000 Mitarbeitern genutzt wird. Durch diese Vereinigung können wir unseren Mandanten hervorragende Versicherungslösungen zu besonders attraktiven Konditionen anbieten. Zusätzlich bietet die VEMA Ihren Mitgliedern den Zugang zu einem großen Netzwerk an Fachleuten und somit auch unseren Mandanten.



Kompetenz seit 1928

Wir legen größten Wert auf ein hohes Maß an fachlicher Kompetenz. Viele unserer Mitarbeiter sind bereits über 10 Jahre im Unternehmen tätig. In die Aus- und Weiterbildung unserer Mitarbeiter investieren wir viel Zeit und Geld. Unsere Spezialisten nehmen regelmäßig an Seminaren teil, um diesen hohen Wissensstand zu garantieren. Somit bekommen Sie auf Ihre Fragen immer eine fundierte Antwort.

Auf unser Wort ist Verlass.





„Wer aufhört besser zu werden, hat aufgehört gut zu sein.“

Eduard Mörike

Der kleinste Servicebaustein bei der Karl Bürkle GmbH + Co. KG - ein Lächeln.

Freundlichkeit ist das Fundament, auf dem guter Service aufbaut. Und Service ist bei uns das Maß aller Dinge. Was wir durchaus wörtlich meinen. So messen wir regelmäßig, wie zufrieden unsere Mandanten sind. Aus diesen Befragungen erhalten wir manch wichtigen Hinweis, was wir noch besser machen können.

Denn wir sind nur zufrieden, wenn auch unsere Mandanten zufrieden sind.

IMPRESSUM

Herausgeber:

Karl Bürkle GmbH+Co. KG
Bahnhofstraße 14
D-75172 Pforzheim
Tel. (07231) 3801-0
Fax (07231) 3801-11
info@karl-buerkle.de
www.karl-buerkle.de

Geschäftsführer:

Karl-Ulrich Bürkle
Klaus Hammann
Axel Schlittenhardt

Konzeption und Text:

Karl Bürkle GmbH+Co. KG

Fotos:

Fotostudio Günther, Eisingen
iStock Photo, Fotolia

© 2015